

MAPA DE PROMESSAS E POTENCIAIS



O QUE É?

Esta ferramenta apresenta uma forma de mapear a relação entre o que você faz e pra quem faz e traz um diagrama onde você consegue posicionar cada ideia ou solução que está desenvolvendo, seja ela direcionada às pessoas com quem já se relaciona ou a pessoas que gostaria de começar a se relacionar.

PARA QUE SERVE E QUANDO USAR?

Use essa ferramenta para entender o tipo de inovação que se está buscando ou propondo.

COMO USAR?

- 1 Decida onde sua oferta (ideia, proposta, solução) está posicionada, respondendo a estas duas perguntas: 1) É uma oferta nova ou já existente? 2) É para usuários novos ou já existentes?;
- 2 Encontre um ponto no mapa onde essas duas posições se cruzam – é lá que você posiciona sua solução;
- 3 Dependendo da posição da sua solução, você terá uma ideia se ela é disruptiva ou incremental. Isso te ajuda a entender o tipo de inovação que se está buscando, quais os riscos envolvidos e com quem é necessário se relacionar.

Inspirado em: [Promisses Potential Map, em Development Impact and You – Practical tools to trigger & support social innovation.](#)

MAPA DE PROMESSAS E POTENCIAIS

